

dou-shibuya facsimile Pal²

中小企業家同友会 渋谷支部 月刊新聞 パルパル

2011年6月号

発行 東京中小企業家同友会
渋谷支部 PAL²編集部
Mail sasaki@ad-pr.net
発行責任者 三木 秀治
http://www.tokyo.doyu.jp/sibu/5sibuya/

今月の一言

侍の精神を世界に

最近、「日本の文化を発信しよう、侍の精神を世界に」という活動に参加しています。主催されているのは、田川清美さんという方で、たしか本職は写真家と言っていたような気がします。本職とは別に、昨年12月に一般社団法人samurai.jp <http://samurai.jp> を設立され、6月には雑誌“SAMURAI.JP <http://SAMURAI.JP>”を創刊されます。年に4回程出して世界に配りたいとお話をされていました。

最初に出会ったのは、IT関係の協同組合の月例会で彼が発表したときでした。1時間以上話をされたのですが、あまり話にまとまりがなくまいち何を言いたいのかもわからないような話でした。それでも何かをやりたいのだなということは伝わってきました。samurai.jp <http://samurai.jp> のドメインを15年も前に取っていたということも継続して取り組んでおられるという印象があり、今まであまり進んでいないけれど今年から力を入れていきたいということでしたので、年会費1万円のsamurai.jp <http://samurai.jp> の支援企業になりました。

何年後に花開くかわからないけれど渋谷や同友会の皆様も含め、色々な人にサポートを広げていけたらと思っています。6月6日(月)の夜には、有楽町の日本外国特派員協会で雑誌の創刊記念のパーティが開催されましたが、同じ場所で1ヶ月ほど写真展も開催されています。皆様も是非ご参加ください。

谷 巖
(ITC総合研究所)

例年イベント

◆写真同好会 写DO主催
被災地応援スペシャルイベント

「希望・HOPE写真展」

☆日時：6月5日(日)～6月30日(木)
11:30～20:00

☆会場：原宿レビドール(竹下口より竹下通り中程右側の2階)

☆会費：無料(お飲物代をお払いください)

◆渋谷経営塾

計画通り売上・利益を獲得する
「必勝の販売法」『BANメソッド』とは？

「ノウハウ化&具体化」手法と「得意な儲け方(型)」を持つ

☆日時：6月9日(木) 18:30～20:30

☆会場：全理連ビル 9階

☆参加費：2000円
☆講師：販売力強化の第一人者！
坂 陽風氏
(三徳経営コンサルティング&コンサルタンツ連合青監会代表)

◆第80回渋谷朝会

☆日時：6月17日(金)朝7時～8時半
☆会場：株式会社サンシステム会議室
渋谷区渋谷2-10-13 東信青山ビル 8階

☆会費：無料

☆発表者：丸山 牧夫氏
(有限会社シリール代表取締役)

☆テーマ：『出会いに感謝ー停電の夜に魂の声を聴くー』

◆東京ビジネスネット「商い塾」

☆日時：6月20日(月) 18:30～21:00

☆参加費：無料(飲食などは各自精算)

☆会場：港区青南いきいきプラザ1階
港区南青山4-10-1

☆18:30～「震災特別融資の分かりやすい活用方法」講師 鈴木 亮平氏 (アイエスパートナー)

☆19:15～「無料で作る3分間で自社及び製品プロモーションビデオ」講師 沢田 和秀氏 (株)ハイデー

☆20:30～「渋谷支部に新たな同好会が発足します」プレゼンテーション 三木 秀治氏

新 会員紹介

氏名	沖村 英佳
会社名	はなぶさ司法書士事務所
役職	代表
所在地	〒141-0033 東京都品川区西品川2-18-16
電話	03-5759-5755
FAX	03-5759-5757
業務内容	司法書士、不動産登記、法人登記、裁判事務、後見業務

渋谷支部2度目の代表理事杯ゴルフコンペ優勝

小雨が降る天候が味方(?)したのか、個人優勝を渋谷支部の宇佐見弘氏(セイフティー&ベル)が参加80人の中ただ一人ネット60台のぶっぎり優勝でした。それは、バーディー、バーが隠しホールになく、ダブルパーが入りと最高の強運者に最高のスコアをもたらした訳です。支部対抗は渋谷支部の優勝となりました。2008年と2回目となります。

今回大震災のチャリティーゴルフとして開催し、義援金を被災地の同好会に寄付予定です。

数村いづみの「ごめんあそばせ」Vol.43

女性支部主催の集まりだったと思うが、泊まりがけの勉強会の夜、ひよんなことからお互いどんな環境で育ったか?という話になった。驚いたことにそこに集まった女性社長はほとんどが、実家が商売なり何らかの自営業であった。商売人の子供は家が大変なら手伝うのが当たり前、盆正月、年末年始は両親が夜なべで下駄の鼻緒をたて準備をした。遊び場は商品の在庫が置いてある倉庫。子供の私には宝の山のように思えた。商売のおもしろいところは、お客さんが気に

モンスターの川柳三昧

★数村いづみ (有)モンクレール

例年より2週間早い梅雨入でした。梅雨が明けると猛暑の夏が待っています。去年までは夏が来るのが楽しみでしたが今年はずっと

入ればそれがすぐにお金に替わるところだ。売れたらすぐにそこに在庫を補充し、さらに売れる頻度の高い商品はお客さんの目に付く場所に置き換えたり、飾り方を変えてみる。子供の頃から、売れる商品は輝いて見えた。小売店の役割は、お客の欲するものを聞き取り、すばやくその商品を提案することだ。世の中の多くの経営者の勉強会では、いかにものを売るかに多くの時間を費やすが、私は興味がない。買いか買わないかはお客が決めることであって、いかにお客が欲しいものをそろえるかで売り上げは自ずと決まるのではないか? 商売がうまくいくか行かないかは準備の段階で9割決まっている。あなたの会社の棚にはお客様が欲しいものがたくさん並んでいますか?

事情が違います。そう、電力不足の問題です。500キロワット以上の大口需要家は15%のカットを求めている。今年はエコ商品が相当ブレイクするのではないのでしょうか。うちわ、扇子、扇風機などの売上が数倍になっているというニュースも聞きます。

去年の洋服が入らなくなったら支援物資に回しましょう。

「衣更え支援物資が増える夏」物の大切さをかみしめてもつたないの精神です。

「根(徳)を上げてもつたないが幅きかす」
「クールビズじゃまをしないで皮下脂肪」
今夏は家でも会社でも冷房は使いません!

「図書館にコンビニパート我が避暑地」
「クーラーを止めて風鈴クールビズ」
「ビサンにアロハと団扇で勤務中」
災害復旧では多くのボランティアも活躍しています。休みの日はごるごるしているだけの夫を送り出しましょう。

「夫でも役に立つならボランティア」
「オレもボランティアでも付けてくる」
ついてくるならまだ見込みはありますね。

希望写真

被災された皆様への少しでも心の支えになりたい、被災しなかった人こそ「継続的に支援する気持ち」を持ち続けて欲しいと思っています。それを目に見えようすべく皆様が撮影された「希望写真(希望またはHOPEの文字カードが入った写真)」を集めています。支援する気持ちを継続させるため目標は10,000枚としました。三木支部長がこのための専用サイト「ホープ1万ドットコム」<http://www.hope10000.com/>を作成してくれました(英語版は三雲さん)。渋谷支部の皆様!是非ともこのサイトから希望写真を投稿してください。「希望カード」はこのサイトからダウンロード・印刷することができます。伊藤 晃 (HOPE・希望プロジェクト (株)ニス)

★三木 秀治 川崎インターネット(株)

「定年で仲間づくりにボランティア」ボランティア仲間をつくれれば活躍の場が広がります。みんなの笑顔がもどることを願ってがんばっています。自分もすこしは見習わないうち、と思いつつ...

「がんばろう布団の中で言ってみる」